

## DER TRAINER

Hans-Josef Helf, Jahrgang 1954, Speaker, Trainer, Berater, Coach und Mediator

Er ist zertifizierter Rhetorik Trainer des Deutschen Instituts für Rhetorik KG.

- Langjährig erfolgreich als Marketingexperte, Vertriebs- und Schulungsleiter.
- Als Dozent für Marketing schulte er an Meisterschulen des Handwerkes in Leipzig, Chemnitz, Dresden und Köln.
- Eine weitere Trainerausbildung - im Bereich Sales - absolvierte er am Institut für Trainings- und Methodenforschung in Mannheim. Ausbildung absolvierte er mit der Zertifizierung zum Certified Sales Professional im Q-Pool 100 e.V.
- Die TÜV SÜD Akademie bescheinigt ihm die Zertifizierung als Qualitätsmanagement Auditor QMA-TÜV nach DIN EN ISO 9001
- Mit seiner Akkreditierung als ASSESS und INSIGHTS MDI® Berater ist er der Ansprechpartner für Kompetenzmodelle, Unternehmens- und Persönlichkeitsanalysen.
- MERK Trainerausbildung - Als Führungskraft erfolgreich coachen.
- Experte für nonverbale Intelligenz und Kommunikation "Certified by Michael Grinder & Associates".
- Mitglied der GSA - German Speakers Association e.V.
- Mediator University of applied science.



## PHILOSOPHIE

„Das Glück finden, es anderen schenken, um dadurch noch glücklicher zu werden.“ Die Chance aus dem Gelernten etwas zu verändern - die Situation oder eine Einstellung zur Situation.

Die Rhetorik als Handwerk oder als verpflichtende Bildungslehre... Seine Zuhörer von Handeln überzeugen oder vielmehr wachrufen, beraten und fordern. Es gilt die Gedanken und die Visionen in klare, verständliche und begeisternde Botschaften zu setzen.

Der Erfolg hat drei Buchstaben - „TUN!“ Diese drei Buchstaben sind das Motto von Hans-Josef Helf.

„In der untergehenden Sonne den neuen Tag sehen. Einen neuen Tag mit neuen Erfolgen!“